# Referenzdatenblatt

## Südwestdeutscher Augenoptiker-

Verband - SWAV



# **CAS** netWorks

Software für professionelles Vereins- und Verbandsmanagement





» Mit CAS netWorks konnten wir unseren Mitgliederservice erheblich verbessern. Die nachvollziehbare Kommunikation mit allen erforderlichen Daten in einer Betriebsakte hilft uns bei der individuellen Betreuung unserer Mitglieder. «

Peter Kupczyk, Geschäftsführer

### Südwestdeutscher Augenoptiker-Verband



#### Kunde

- Südwestdeutscher Augenoptiker-Verband /
  SWAV
- www.swav.de

Der SWAV ist der Zusammenschluss der Augenoptiker-Innungen Baden-Württemberg und Rheinland-Pfalz/Saarland. Als berufsständische Vertretung engagiert sich der Verband in nahezu allen Belangen des augenoptischen Handwerks. Neben der Aus- und Weiterbildung umfasst der Service für die Innungsmitglieder Rechtsberatung, Öffentlichkeitsarbeit und Betriebsfragen.

## Projektbeschreibung

Der SWAV bietet umfassende Service-Dienstleistungen an und die Verwaltungsaufgaben werden bei steigenden Datenmengen immer komplexer. Die bisher eingesetzte Software deckte den Bereich CRM nicht ab. Außerdem existierten viele Datentöpfe in Form von Excel-Tabellen auf den Datenlaufwerken. Der 360 Grad Blick auf ein Mitglied und übersichtliche Auswertungen waren nicht möglich.

### **CAS** Communities

Auf Basis der mehrfach ausgezeichneten Produkte der CAS Software AG bietet CAS Communities passgenaue Lösungen für Hochschulen, Verbände und Stiftungen.

## CAS netWorks

## Ziele/Anforderungen

- Zentrale Datenbank für Adressen, E-Mails, Briefe, Dokumente und alle Aktivitäten (Insellösungen auflösen, Anbindung DATEV, alle Kontakte in Adressakten, zwei Standorte zusammenführen)
- Mandantenverwaltung für GmbH und Verband
- Veranstaltungsmanagement (Einladungen, Anmeldungen, Teilnehmerlisten, Abrechnungen, Noten, Raumplanung usw.)
- Abwicklung/Abrechnung der Produktbestellungen (Sehtestmobil, Drucksachen)
- Newsletter-Verwaltung

#### Nutzen und Vorteile

- Sehr schnelle Reaktionszeiten auf Anfragen, da alle relevanten Daten sofort im Zugriff sind
- Weniger manueller Aufwand und keine doppelte Datenpflege bringt mehr Zeit für Mitgliederbelange
- Gezielte Mitgliederbetreuung mit Hilfe von genauen Selektionsmöglichkeiten und übersichtlichen Auswertungen/Reports
- Verbesserung der Kommunikation mit externen Dienstleistern
- Smarter Online Fragebogen für Meldebögen der Betriebe – Daten gehen direkt ins CRM-System
- Starke Performance bei Veranstaltungsorganisation durch Prozessautomatisierung



