

Referenzkunde

**LODEWIJCK**  
groep



**CAS** genesisWorld  
CRM + AIA® für den Mittelstand



» Vor der Einführung der CRM-Lösungen hatten wir in unserer Beratungsgruppe und Recruiting-Abteilung einen eingeschränkten Überblick über alle relevanten Kontaktdaten unserer Geschäftsbeziehungen. Mit CAS genesisWorld verfügen wir nun über eine komplette Softwarelösung, die uns hilft, Kunden, Freiberufler, Lieferanten und Studenten/Azubis zu verwalten. Wir haben alle Kundeninteraktionen in einer handlichen digitalen Oberfläche im Blick und können jetzt schnell und effektiv z. B. Marketingkampagnen erstellen. «

Cees Kraaij, Geschäftsführer

## LODEWIJCK groep

### Branche

Beratungsunternehmen zur Raumplanung

### Ziele/Anforderungen

- Zentrale Datenplattform für Kunden-, Lieferanten- und Bewerbermanagement
- CRM-Software für Web- und mobile Nutzung
- Optimierung von Verkaufschancen
- Nahtlose Integration von Microsoft Outlook
- Professionelles Dokumentenmanagement
- Zielgruppengerechtes Marketing
- Komfortables Tracking von aktiven und inaktiven Kunden

### Nutzen und Vorteile

- Verbesserung kaufmännischer Prozesse durch CRM
- Vollständiger Überblick über das Freelancer-Netzwerk
- Optimierte, computergestützte Vertriebs-Prozesse dank automatisiertem Verkaufschancenmanagement
- Verbessertes Aufgabenmanagement innerhalb der Organisation
- Terminintegration mit Agenda-Funktionalitäten
- Sichere Verwaltung von Verträgen und Dokumenten mit mehrstufigem Rechtssystem und Versionierungen

## CAS genesisWorld

### Projektdaten

- CAS genesisWorld Premium

### Kunde

- Lodewijck Groep, <https://lodewijckgroep.nl/>
- Experten in allen Fragen des Umweltrechts und der Raumplanung
- Strategische Beratung und Lösungen für Regierungen und private Auftraggeber, gemäß der heutigen Fragen, Anforderungen und Gesetzen

### CAS genesisWorld

- Unternehmensweite kundenzentrierte Plattform unterstützt durch mitdenkenden Assistenten (AIA®)
- Professionelles Kundenmanagement optimiert interne Prozesse, steigert Effizienz
- Speziell für die Bedürfnisse des Mittelstands
- Mobile CRM-Lösungen im CAS SmartDesign® für Smartphones, Tablets und Browser
- Sichere Daten durch ausgereiftes, mehrstufiges Rechtssystem
- Etabliertes, mehrfach ausgezeichnetes Produkt
- Über 200 CRM-Spezialisten unterstützen vor Ort
- CAS Produkte sind bei mehr als 30.000 Unternehmen weltweit erfolgreich im Einsatz

## Kontakt und Beratung

TWOVISIONS

Two Visions BV  
Tel.: + 31 30 2676737  
[contact@twovisions.nl](mailto:contact@twovisions.nl)  
[www.twovisions.nl](http://www.twovisions.nl)



**CAS Mittelstand**  
A SmartCompany of CAS Software AG

[www.cas-mittelstand.de](http://www.cas-mittelstand.de)