

Referenzkunde

besecke
automation

besecke
automation

CAS  **genesisWorld**
CRM/XRM für den Mittelstand





» Mit CAS genesisWorld haben wir endlich die Möglichkeit, Vertriebsinformationen schnellstmöglich auszutauschen und individuelle Marketingaktionen zu unseren maßgeschneiderten Lösungen zu starten. «

Tobias Brust, Innendienst Industriebereich

besecke automation

Branche

Hersteller von Automatisierungs- und Systemtechnik

Ziele/Anforderungen

- Strukturierte Verwaltung von Kundendaten und Adressen
- Zentrale Anlaufstelle für die Kundenkommunikation
- Projektverwaltung und vereinfachte Darstellung der Verbindungen zwischen Projekten und Adressen
- Durchführung von Mailingaktionen und Einladungskampagnen
- Auswertbarkeit der Projekte und Chancen

Nutzen und Vorteile

- Effiziente Kommunikation mit Lieferanten und Kunden dank Sicherung des Unternehmenswissen direkt, strukturiert und ohne Zeitverlust
- Verbesserte Strukturierung der Daten durch Bereichsauswahl und Kategorisierungen mit unmittelbaren Zugriffsmöglichkeiten über intelligente Such- und Filterfunktionen
- Zeitersparnis dank einheitlichem und direktem Zugang zu stets aktuellen Informationen
- Unterstützung beim Selbstmanagement mit automatisierte Funktionen bei Termine, Aufgaben und E-Mails
- Schnelle Entscheidungsgrundlagen mit übersichtlicher Darstellung relevanter Datensätze und Reports über Cockpits
- Möglichkeiten zur einfachen individuellen Anpassung der Bedienoberfläche

CAS genesisWorld

Projektdaten

- CAS genesisWorld Premium Edition
- Module: Form & Database Designer
- Smarte Einführung innerhalb kürzester Zeit

Kunde

- besecke GmbH & Co. KG,
www.besecke.de
- Global Player für Automatisierungs- und Systemtechnik in den Bereichen Maritime Systeme, Nahrungsmittelindustrie und Automotive
- Made in Germany
- 1948 gegründet, seit 1989 Teil der Lürssen Gruppe
- 200 Mitarbeiter

CAS genesisWorld

- Professionelles Kundenmanagement
- Unterstützt interne Prozesse, steigert Effizienz
- Speziell für die Bedürfnisse des Mittelstands
- Mobile CRM-Lösungen im CAS SmartDesign® für Smartphones, Tablets und Browser
- Sichere Daten durch ausgereiftes, mehrstufiges Rechtesystem
- Sehr gutes Preis-Leistungs-Verhältnis
- Etabliertes, mehrfach ausgezeichnetes Produkt
- Über 200 CRM-Spezialisten unterstützen vor Ort
- Bei mehr als 30.000 Unternehmen erfolgreich im Einsatz

Kontakt und Beratung



mpl Software GmbH
70567 Stuttgart
+49 711 781937-30
www.mpl.de



CAS Mittelstand
A SmartCompany of CAS Software AG

www.cas-mittelstand.de